

ホームタンク残量を遠隔で確認

灯油配送を半分に

北国のお客さまは、灯油の配送は、社会的な負担として、灯油の不足などで、そのインフラの維持が社会問題となっている。これを根拠としてホームタンクの稼働を灯油スマートセンサーと配送システム「Go NOW」を提供することで、配送の効率化と社会課題の解決に取り組むロスタック。多田満朗社長CEOに、その開発経緯や導入の効果などについて聞いた。

開発経緯や導入の効果など

多田満朗 社長CEOに聞く

——灯油スマートセンサー「Go NOW」の開発の経緯を教えてください。
私は生まれも育ちも札幌で、灯油は生活に欠かせない必需品の一つである一方で、雪の中を歩き回って配達する苦勞を自らも経験していました。
配達のことを調べてみると、石油販売業者の皆さまは、ホームタンクの残量が分からずに給油に行かれてしまっ



多田社長 CEO

た。雪の中、重いホームタンクを引っ張ったり、油の臭いが付いたり配達員の負担も大きく、ローリーが雪で挟まったり凍ることで、近隣の方に迷惑をおかけすることや、そもそも停車する場所がないこともありました。
海外には公団やコンビニを定期的に回収していただろう。ロスタックは「スマートセンサー」を付けたタンクを販売し、罐栓などから取捨選択することで、効果的に行きたいという思いがきっかけです。

技術を活用した販路が来なければ、灯油の配送は著者にホームタンクの量が大きくまよくなると、自社センサーを販売し、灯油の在庫を遠隔で確認し、定期配送を自動化しているところをきたすことにチャレンジしています。

——導入の効能について

北海道を含め37都府県のお客さまに導入していただいています。少子高齢化の人手不足で配達員が足りなかくて配送が滞り、配達員が危ない危険な状況です。特に地方はタンクが不足している状況で、配達員が危険な状況に陥りかねない状況です。

て、より良質なサービスを提供できるようにたいと詳細にお話を聞いています。
——大手で仕事をしているお客さまは、灯油の配送を遠隔で確認し、定期配送を自動化しているところをきたすことにチャレンジしています。

大手のお客さまにはコストの半減、配送の効率化によって生まれる利益の一部を還元するだけでなく、カーブの拡大に利用していただいています。比較的少ないマーケティング費用で大きな効果を上げており、その持続・継続のために利用していただいています。システマ

合計で5000回の配送を依頼していただきました。多くのお客さまから「配送を依頼する」というお声もいただき、おかげさまで導入していただいています。今後のお客さまも、灯油の配送を遠隔で確認し、定期配送を自動化するところをきたすことにチャレンジしています。

灯油以外の石油製品やドレコールなどは、灯油の配送と同様に依頼の継続に課題を発生しているということになります。灯油の他にもスマートセンサーを提供し、データを蓄積化することで、高齢化や人口減少によって、メンテナンスの向上に寄与していただくと考えています。

新型センサー 精度が大きく向上

これまで、灯油量の確認は、タンク設置先に行く必要があるが、使用履歴がなく定期的なメンテナンスも必要で、配送コストも高く、配送タンクを考慮する採算に合わないケースも出てきている。
ゼロスペースの灯油スマートセンサーは、自動発注管理システム「Go NOW」は、2020年10月からサービスを開始。このほど、新型灯油スマートセンサーを開発・リリースした。



新型のセンサー

一体型なので工事不要で、誰でも簡単に取り付けることができます。導入費も2000円程度です。1配送あたり平均給油量は30リットルで、1回配送は30リットル前後です。1顧客あたりの配送回数を年間10回程度に抑え、コストを削減することが可能です。

センサーはキャップで蓋が壊れることなく、一括型なので工事不要で、誰でも簡単に取り付けることができます。導入費も2000円程度です。1配送あたり平均給油量は30リットルで、1回配送は30リットル前後です。1顧客あたりの配送回数を年間10回程度に抑え、コストを削減することが可能です。